



CENTRE DE FORMATION AUX
TECHNIQUES DE MAQUILLAGE
ET MÉTIERS COSMÉTIQUES

Numéro de déclaration d'activité	82 26 01 467 26
---	------------------------

Intitulé de la formation :

SAVOIR CONSEILLER EN SOIN

Les objectifs de la formation :

Etre capable de réaliser de conseiller un produit de soin visage et corps adaptés à chaque femme – des applications simples – Mieux appréhender les dernières technologies en matière de produit de soin.

La durée :

En distanciel soit 4 heures

Les Horaires de chaque journée :

- De 9 H 00 à 13 H 00

Le public concerné :

Esthéticienne

Les pré-requis :

Il est nécessaire de travailler dans un point de vente qui développe une activité liée au soin du visage

Le nombre de participants maximum : 12

Le Tarif : 30 Euros HT par HEURE et par STAGIAIRE

Les moyens pédagogiques pendant la formation en distanciel :

- Classe virtuelle sur l'outil « Teams »
- Partage de projection de vidéo et de supports théoriques et techniques via la plateforme Teams
- Accompagnement et correction d'exercices par le formateur via un questionnaire.

Les moyens mis en œuvre :

Formation à distance via l'application TEAMS.

Le stagiaire sera informé de la façon de se connecter par mail 48h avant la formation. Et, il pourra contacter, par téléphone, le service informatique de CFTM en cas de problème technique.

Responsable Pédagogique et Formateur : Aurore PUAUX

Descriptif du module de formation savoir conseiller en soin de 4 heures

- **Définition du concept naturel, biologique et innovant**
- **Objectifs d'un soin du visage avec des produits naturels et biologiques**
- **Distinguer les différents types de peau**
- **Caractéristiques morphologiques de la peau sèche/grasse/déshydratées/mature**
- **Apprentissage des composants essentiels des produits adaptés à chaque typologie de peau**
- **Les questions à se poser avant de réaliser un conseil en soin du visage**



CENTRE DE FORMATION AUX
TECHNIQUES DE MAQUILLAGE
ET MÉTIERS COSMÉTIQUES

Déroulement du programme

- **LES PRODUITS : LES TEXTURES ET LES COMPOSANTS**

- Découverte des produits spécifiques :
Apprentissage des ingrédients principaux biologiques et naturels pour traiter les différentes problématiques de peaux
- Conseils et argumentations de conseil vente de produit cosmétiques pour le visage
- Maîtrise et mise en situation de l'acte de conseiller et proposer en rituel de soin de peau.

- **LA PEAU ET SES CONSEILS PERSONNALISES**

- Etude complète des besoins morphologiques de la peau : constituants, actions, objectifs
- Etude et analyse des différents types de peaux afin de maîtriser le diagnostic de peau

Le suivi après la formation en distanciel :

- Envoi d'un lien pour récupérer des chapitres théoriques projetée pendant la formation
- Compte rendu fin de formation dématérialisé